

# Mitarbeiter:in Key Account Vertrieb

Verkaufe mit uns zusammen die besten Online-Kurse für pädagogische Fachkräfte. Für mehr Qualität in Kitas.

 remote

 30 Std. / Woche



**Online-Akademie**  
für mehr Qualität in Kitas

Werde ein maßgeblicher Teil unseres dynamischen Start-ups OIK Online-Akademie, einer pädagogischen Weiterbildungsplattform und Onlinekongress-Veranstalter! Verkaufe mit uns zusammen die beste Online-Kurse für Kitas!

Wir suchen Dich **ab sofort remote** in unbefristeter Anstellung als

## Key Account Vertrieb (m/w/d)

### Was erwarten wir von Dir?

Du hast bereits **mehrere Jahre Berufserfahrung im Vertriebsbereich** gesammelt und konntest dabei Dein professionelles **Verhandlungs- und Vertriebsgeschick** unter Beweis stellen.

Idealerweise bringst Du bereits **erstes pädagogisches Know-how** mit oder hast Lust darauf, Dir dieses bei uns aufzubauen.

Dich kennzeichnet eine **ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsstärke** aus.

Du bringst **fließende Deutschkenntnisse** in Wort und Schrift mit.

### Wie sehen Deine Aufgaben bei uns aus?

**Du kümmerst Dich** um die Akquise von Neukund:innen und den stetigen Ausbau des Kund:innenstamms.

**Du erstellst** Angebote und verfolgst diese bis zum erfolgreichen Abschluss.

**Du führst** vertriebliche Nachfassaktionen per Telefon durch und bist bereit, bei Messeauftritten bei der Standbesetzung **aktiv vor Ort** zu unterstützen.

**Du unterstützt** in der Akquise neuer Kooperations- und Vertriebspartner.

**Du beobachtest** den Markt, identifizierst **Kundenbedarfe** und entwickelst gemeinsam im Team erfolgreiche **Sales-Strategien**.

### Was bieten wir Dir?

- Wir bieten Dir einen modernen und flexiblen Remote-Arbeitsplatz.
- Wir bieten Dir eine vielfältige Tätigkeit in einem jungen, dynamischen Team mit flachen Hierarchien.
- Du arbeitest an einem innovativen Projekt für den Bereich der Frühen Bildung.
- Du arbeitest eigenverantwortlich und mit proaktivem Kundenkontakt.
- Es erwartet Dich eine freundschaftliche Atmosphäre mit vielen persönlichen Freiheiten.
- Wir schätzen kurze Entscheidungswege sowie einen offenen und fairen Umgang.

### Und jetzt?

Auf [www.qualitaet-kita.de](http://www.qualitaet-kita.de) erfährst Du noch mehr über uns. Wenn wir Dein Interesse geweckt haben, dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung mit Gehaltsvorstellung und möglichem Starttermin an:



Marion Lepold  
[kontakt@qualitaet-kita.de](mailto:kontakt@qualitaet-kita.de)